

## Représentante commerciale régionale RSR F/H

A ce poste, rattaché au Responsable commercial du site et en cohérence avec la stratégie du groupe, **vos missions principales sont les suivantes :**

- Vous gérez le portefeuille de clients internationaux existants (équipementiers automobiles, secteur électrique, loisirs) en garantissant la satisfaction client et dans l'objectif d'optimisation de la rentabilité des affaires,
- Vous vous positionnez comme véritable interface auprès de nos clients,
- Vous créez les bases clients,
- Vous effectuez le suivi des ajustements périodiques de tarifs (indexations), le suivi des atteintes volumes, le suivi des productivités clients,
- Vous êtes en charge de la préparation des éléments des revues clients,
- Vous gérez le suivi des retards de paiements clients

### **Profil :**

De formation supérieure commerciale et/ou technique type Bac+2 ou ingénieur. Expérience dans le secteur des métiers de la sous-traitance.

Vous bénéficiez d'une forte culture commerciale vous permettant de vous adapter à vos interlocuteurs. Rigoureux, méthodique, vous faites preuve d'une forte réactivité et capacité d'adaptation.

Bonne maîtrise du tableur Excel.

Compte tenu du contexte international dans lequel vous évoluerez, vous êtes capable de communiquer à l'oral comme à l'écrit en Anglais (minimum C1).