

04-03-2022

« Dans le cadre de son développement LEMAN INDUSTRIE recherche pour son site de Marignier,
un(e)Technico-commercial(e)

A ce poste, rattaché(e) au **Responsable Business Units** et en en cohérence avec la stratégie du groupe vos missions principales sont les suivantes :

- Vous gérez le portefeuille de clients internationaux existants (équipementiers automobiles, secteur électrique, loisirs) en garantissant la satisfaction client et dans un objectif d'optimisation de la rentabilité des affaires.
- Vous vous positionnez comme Véritable interface auprès de nos clients
- Vous effectuez le suivi des ajustements périodique des tarifs (Indexation, adapter les volumes, modifications, suivi des outillages, etc...)
- Vous êtes en charge du Suivi de la satisfaction clients et gestion des crises (Qualité, Logistique, Business Review...)
- Vous gérez les retards de paiements clients et des litiges comptables
- Vous développez le portefeuille existant (participation aux réponses aux appels d'offres avec le KAM et les équipes développement)
- Vous participez aux salons professionnels
- Vous effectuez le Reporting de votre activité

Profil :

De formation supérieure commerciale et / ou technique type Bac+2 ou ingénieur mécanique. Expérience dans le secteur de la sous-traitance automobile et en mécatronique.

Vous bénéficiez d'une forte culture commerciale en plus de compétences techniques vous permettant de vous adapter à vos interlocuteurs.

Rigoureux, méthodique, vous faites preuve d'une forte réactivité et capacité d'adaptation.

Compte tenu du contexte international dans lequel vous évoluerez vous êtes capable de communiquer à l'oral comme à l'écrit en anglais (minimum C1), l'Allemand est un plus.

Salaires négociables selon profil et expérience.

Ce poste est accessible à des profils junior et/ou expérience en tant que chef de projet, ingénieur.

Lieu : Axe Genève / Chamonix